



Marciniak
Versicherungsmakler GmbH
Makler für Gewerbe und Industrie



Prolog

Liebe Leserinnen, liebe Leser,

vielen Dank für Ihr Interesse an unserer Unternehmung.

Als Makler sind wir an kein Versicherungsunternehmen gebunden. So recherchieren WIR den FÜR SIE optimalen Versicherungsschutz auf einem immer undurchsichtigeren Markt.

Durch unsere individuelle Risikoanalyse und Vertragsgestaltung steigern wir die Qualität Ihres Versicherungsportfolios und reduzieren die Kosten. Unser fundiertes Know-how auf Basis jahrelanger Erfahrung und der permanente Dialog mit den Versicherern sind Garanten für ein optimal geschnürtes Paket.

Auch im Schadenfall übernehmen wir Ihre Interessenvertretung und setzen uns für eine zügige, einwandfreie Schadenabwicklung ein. Unsere schnelle Erreichbarkeit, die ständige Weiterqualifikation und die Motivation eines jeden Mitarbeiters sind die Grundlage unseres Erfolgs.

Nehmen Sie uns beim Wort, denn wir verfolgen unser Berufsbild mit Leidenschaft und Vertrauen.

Herzlichst Ihr

Joachim und Philipp Marciniak



Makler für Gewerbe & Industrie



Wir beraten und betreuen mittelständische Unternehmen verschiedener Größen, Branchen und Rechtsformen. Hierzu zählen zum Beispiel:

- Handwerker wie SHK-Betriebe, Maler, Elektriker, Tischler, Dachdecker
- Dienstleistungsunternehmen wie Hausverwaltungen, IT-Betriebe, ambulante Pflegedienste
- Freiberufler wie Architekten und Ingenieure, Rechtsanwälte, Notare, Steuerberater
- Handelsunternehmen und produzierendes Gewerbe

Bei unserer konsequenten Zielgruppenorientierung richten wir unser Leistungsangebot auf die Schwerpunktthemen:

- Haftungs- und Sachwertabsicherung
- Vorsorge und Vermögen



Unsere Dienstleistung für SIE

Ein offener Dialog, geprägt von einem vertrauensvollen, ehrlichen und beständigen Umgang miteinander, kennzeichnet unsere Arbeitsweise. Unsere Zusammenarbeit wird auf Ihre Wünsche und Bedürfnisse abgestimmt.

„SIE als Mandant stehen bei uns immer im Mittelpunkt.“

Lernen Sie unsere Zusammenarbeit mit Ihnen und Dienstleistung für Sie kennen:

Analyse

Zu Beginn unserer Tätigkeit werden in einem persönlichen Gespräch die relevanten Daten erhoben. Dabei beschränken wir uns nicht ausschließlich auf Ihr Unternehmen, sondern prüfen auch Ihr unternehmerisches Umfeld, zum Beispiel Zulieferer und Abnehmer. Eine Besichtigung Ihrer Betriebsstätte rundet die Ist-Aufnahme ab. Im Ergebnis erhalten Sie eine Übersicht über Ihren bestehenden Versicherungsschutz unter Berücksichtigung der gewählten Qualität und der aktuellen Beiträge.

Recherche

Auf Basis der gewonnenen Informationen aus der Analyse und Ihrer persönlichen Ziele und Wünsche werden zu den einzelnen Risiken Angebote von verschiedenen Versicherern eingeholt. Durch unsere Kontakte zu fast allen im Markt agierenden Anbietern sind wir in der Lage, Ihnen optimalen Versicherungsschutz zu günstigen Konditionen zu beschaffen. Wir erstellen Versicherungsvergleiche und handeln für Sie mit den Versicherungsunternehmen Ihre individuellen Vertragskonditionen aus.

Vertragsgestaltung

Auf Grundlage der Analyse, der Ergebnisse der Marktrecherche und der Platzierungsmöglichkeiten treffen Sie mit unserer Unterstützung die Entscheidung über den Umfang des Versicherungsschutzes und die Wahl des Versicherungsunternehmens. Bestehende Versicherungsverträge werden nach Überprüfung gegebenenfalls in ein Gesamtkonzept eingebunden. Weiterhin überwachen wir in Ihrem Auftrag den Vertragsverlauf und überprüfen regelmäßig, ob die laufenden Versicherungsverträge noch zu Ihrer aktuellen Unternehmens- und Lebenssituation, Ihren Bedürfnissen und Anforderungen passen. Bei Änderungsbedarf erarbeiten wir die notwendigen Anpassungen in Ihrem Versicherungsschutz.

Wir empfehlen Ihnen nach bestem Wissen und Gewissen ausschließlich Versicherungsgesellschaften, bei denen wir nicht nur vom Preis, sondern auch von Kriterien wie dauerhafter Leistungsfähigkeit, Kapazität, Marktstellung und Service überzeugt sind.

Schadenmanagement

Unser Schadenmanagement beginnt bereits vor Eintritt des Schadenfalls. Wir beraten Sie gerne zu schadenverhütenden Maßnahmen, um die Gefahr von Verlusten zu mindern. Dies nützt Ihnen in zweierlei Hinsicht: Zum einen reduzieren sich die

Schadenfälle, dies spart Ihnen Zeit und Mühen, zum anderen verbessern wir Ihre Versicherungsbedingungen. Beides ist der Weg zur Senkung Ihrer Gesamtkosten für die Absicherung Ihrer Risiken. Sollte es trotzdem zum Schadenfall kommen, übernehmen wir die erfolgreiche Durchsetzung Ihrer Ansprüche. Durch unser fundiertes Wissen in Bezug auf Ihre zugrundeliegenden Versicherungsbedingungen, unsere langjährige Praxiserfahrung in der Schadenregulierung, sowie den permanenten Dialog mit den Versicherungsgesellschaften können wir eine zügige, einwandfreie Schadenregulierung für Sie sicherstellen. Weiterhin profitieren Sie von unserem umfassenden Netzwerk. Hierzu zählen Rechtsanwälte und Sachverständige zur Schadendurchsetzung, sowie Handwerksbetriebe zur Schadenbeseitigung.

Betreuung

Im Laufe unserer langjährigen Zusammenarbeit lassen wir Sie nie alleine. Wir stehen kontinuierlich in Kontakt mit Ihnen und informieren Sie über veränderte gesetzliche Rahmenbedingungen oder Änderungen im Versicherungsmarkt.

Wir übernehmen bei der Betreuung Ihrer Versicherungen die gesamte Verwaltung, so dass Sie Ihre Kapazitäten Ihrem originären Geschäft widmen können.

*„Zusammenkommen ist ein Beginn,
Zusammenbleiben ein Fortschritt,
Zusammenarbeiten ein Erfolg.“*

Henry Ford



Unser Beratungs- und Betreuungskreislauf



*„Nur wenn Sie mit uns vollumfänglich zufrieden sind,
haben wir unser Qualitätsziel erreicht!“*

Ihr exklusiver Mehrwert durch eine Zusammenarbeit mit uns

Unabhängiger Prämien-/Leistungsvergleich

Unabhängig recherchieren wir die richtigen Partner, vergleichen Leistungen und Prämien. Fundiertes Know-how durch jahrelange Erfahrung und der permanente Dialog mit den Versicherern sind Garant für ein optimal geschnürtes Paket.

Ein Ansprechpartner

Alle Versicherungsverträge bei einem Ansprechpartner – dies sorgt bei unseren Kunden für Sicherheit, Transparenz und Vertrauen. Unsere qualifizierten Mitarbeiter/-innen kümmern sich gerne um Ihr Anliegen.

Zielgruppensegmentierung/Branchenlösungen

Durch unsere Spezialisierung auf mittelständische Unternehmen verschiedener Größen, Branchen und Rechtsformen sind uns die Rahmenbedingungen und Ihre persönlichen Anforderungen bekannt.

Aktives Schadenmanagement

Im Schadenfall übernehmen wir die Vertretung Ihrer Interessen und setzen uns für eine zügige, unbürokratische Schadenabwicklung ein. Wir vermitteln Ihnen Sachverständige und Handwerker, begleiten Sie bei Terminen mit Gutachtern und erstellen bei hoher Schadenfrequenz Alternative Konzepte.

Risikoanalyse

Die Ermittlung Ihres tatsächlichen Versicherungsbedarfs überlassen wir nicht dem Zufall. Zielgerichtet decken wir die Schwachstellen Ihres Risikomanagements im Laufe der Analyse auf und erarbeiten individuelle Lösungen zur Optimierung Ihres Versicherungsschutzes.

Umfassendes Partnernetzwerk

Profitieren Sie von unserem Netzwerk von hochwertigen Kontakten, die wir intensiv pflegen. Hierzu zählen: Unternehmens-, Steuer- und Finanzierungsberater, Wirtschaftsprüfer, Notare, Rechtsanwälte, Immobiliengutachter und -makler sowie Bauträger.

Individuelle Versicherungsbedingungen

Wir verfügen über zahlreiche eigene Versicherungskonzepte und Rahmenverträge. Diese Konzepte beinhalten marktüberdurchschnittliche Deckungserweiterungen zur Reduzierung Ihres Risiko- und Haftungspotenzials, ohne auf optimale Prämien verzichten zu müssen.

Qualitätsversprechen

Es gilt der Anspruch, dass unsere Kernleistung – die Besorgung und Erhaltung von kundengerechtem Versicherungsschutz – den international anerkannten Qualitätsstandards voll entspricht. Alle Prozesse in unserer Unternehmung laufen transparent und nachvollziehbar ab und werden dabei ständig geprüft und kontinuierlich weiterentwickelt.

Unsere Partner



VEMA Versicherungs-Makler-Genossenschaft eG | www.vema-eg.de

Die VEMA Versicherungs-Makler-Genossenschaft eG ist ein Zusammenschluss von derzeit rund 2.300 Versicherungsmaklerfirmen (VEMA-Partner) mit über 14.400 tätigen Personen.

Intensiver Erfahrungsaustausch, Bündelung des fachlichen Know-hows und optimaler Ablauf der Arbeitsprozesse im Sinne unserer Mandanten sind Garant für eine langfristige, erfolgreiche Partnerschaft.



Unser Maklerverbund: CHARTA Börse für Versicherungen AG | www.charta.de

Erfolgreiche Versicherungsmakler haben die Zeichen der Zeit erkannt – bis heute schon mehr als 500 Versicherungsmaklerunternehmen überall in Deutschland. Wir besinnen uns auf die Prinzipien der Solidarität und der Kooperation und schaffen uns mit CHARTA unser eigenes Maklerverbundsystem.

Als Mitglied und Aktionär von CHARTA haben wir wirkungsvoll Einfluss auf die Geschicke CHARTAS. Wir bestimmen Richtung und Erfolg. Von Maklern für Makler.

Informationen über die Angebote des Marktes, Optimierung aller Arbeitsprozesse eines Maklerbetriebes, einheitliche Software und vieles mehr – das leistet unsere CHARTA.

CHARTA nimmt Einfluss auf Vertragsgestaltung, Konditionen und Leistungen der Versicherer. Vorteilhafte Einkaufsbedingungen und exklusive Produkte sind der Gewinn für unsere Mandanten.



Kooperationspartner: GwB Services GmbH | www.hausverwaltung-gwb.de

Die „GwB Services GmbH“ mit Sitz in Moers, ist als Hausverwaltung und Immobilienmakler tätig. Das strategische Ziel der Zusammenarbeit ist die Erweiterung der Vorsorgemöglichkeiten für die Mandanten der Marciniak Versicherungsmakler GmbH. Neben klassischen Versicherungsprodukten soll die ordnungsgemäße WEG- und Mietverwaltung ermöglicht werden.

Hierzu steht der gesamte Service von der Verwaltung bis hin zur Vermietung und dem Verkauf von Wohn- und Gewerbeeinheiten zur Verfügung.



Kooperationspartner: gwb – Gesellschaft für werthaltiges Bauen mbH | www.gwb24.com

Die „gwb – Gesellschaft für werthaltiges Bauen mbH“ mit Sitz Moers, ist als Bauträger tätig. Das strategische Ziel der Zusammenarbeit ist die Erweiterung der Vorsorgemöglichkeiten für die Mandanten der Marciniak Versicherungsmakler GmbH.

Neben klassischen Versicherungsprodukten soll die Anlage in „Betongold“ ermöglicht werden. Hierzu steht der gesamte Service von Neubauplanungen von einzelnen Wohneinheiten bis hin zu Mehrfamilienhäusern oder Gewerbeimmobilien zur Verfügung.

Das Projekt „Niederberg“ aus den Jahren 2012 bis heute bietet die Möglichkeit, sich vor Ort von der Qualität des Bauträgers zu überzeugen.

Auswahl unserer Versicherungspartner

AIG

Alte Oldenburger

Axa

Condor

Dialog

DKV

Generali

Hallesche

Ideal

Itzehoer

Markel

R&V

Signal Iduna

Uelzener

Volkswahlbund

Allianz

ARAG

Barmenia

Concordia

Die Bayersche

Domcura

Gothaer

HDI

Inter

Janitos

Nürnberg

Rheinland/Rhion digital

Stuttgarter

UKV

VHV

Alte Leipziger

Atradius

Basler

D.A.S.

Die Continentale

ERGO

Haftpflichtkasse

Helvetia

Interloyd

Mannheimer

Provinzial

Roland Rechtsschutz

Swiss Life

Universa

Zürich



Anfahrt





Marciniak
Versicherungsmakler GmbH
Makler für Gewerbe und Industrie

Dicksche Heide 1 | 47506 Neukirchen-Vluyn

Telefon: +49 (0) 28 45 - 309 65 9 -10 | -50

Telefax: +49 (0) 28 45 - 309 65 9 -90 | -58

E-Mail: info@makler-marciniak.de

Internet: www.makler-marciniak.de

